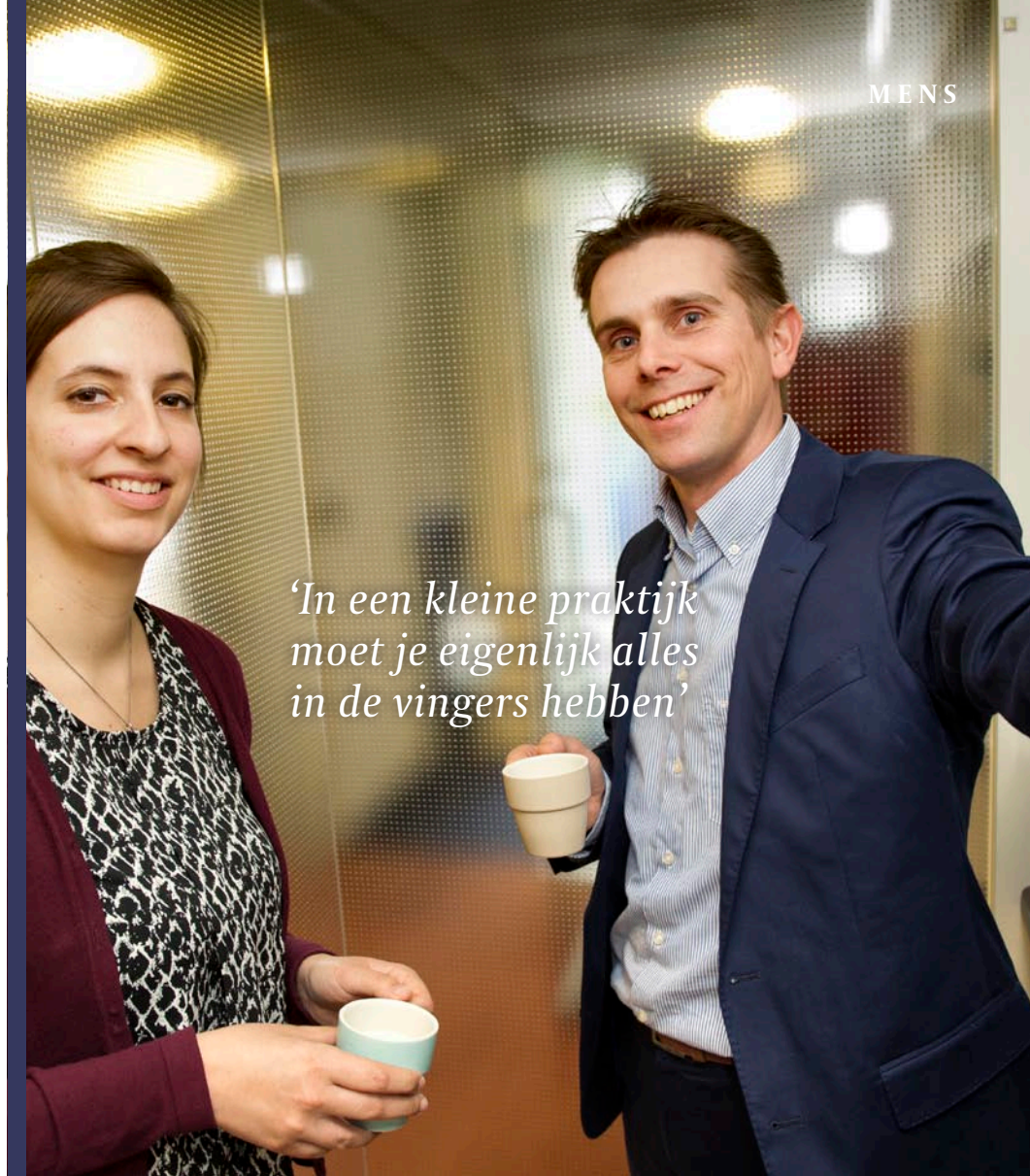




WIE Ernst Jan Gras
WAAR kandidaat-notaris bij Notaris-
 praktijk Hagen in Vleuten
KOFFIE? Te veel en zwart

Kandidaat-notarissen, ze vormen (mede) de toekomst van het notariële vak. Hoe ervaren zij hun vak? Ze vertellen over hun vak tijdens een kopje koffie.



‘In een kleine praktijk moet je eigenlijk alles in de vingers hebben’



‘De keuze voor een rechtenstudie heb ik bewust gemaakt, maar zonder het idee ooit notaris te worden. Ik heb de propedeuse gebruikt om te kijken wat ik leuk vond en welke vakken me goed zouden liggen. Dat waren vakken die in het notariaat goed bij elkaar komen. Vanaf 2002 ben ik kandidaat. Begonnen in Brabant en via de Alblasserwaard sinds 2006 verbonden aan Notarispraktijk Hagen in Vleuten. Daar ben ik met name actief op de personen- en familierechtpraktijk, maar ook op de ondernemingspraktijk.’

‘We zijn een klein kantoor met één notaris, kandidaat-notaris, een aantal klerken en ondersteuners. Dat betekent koffie halen voor het hele kantoor. Bij binnenkomst gaat de machine aan en als er iemand weer zin heeft, wordt

de volgende ronde gehaald. De meeste tijd ben ik bezig met familierecht of – zoals we op kantoor zeggen – de “groene dossiers”. In een kleine praktijk moet je eigenlijk alles in de vingers hebben. Soms passeer ik ook akten. Ik heb een vast “waarneemmoment”. Dat kan prettig zijn voor cliënten, omdat ik het dossier dan ook kan afronden.’

‘Op onze website staat dat het kantoorpand letterlijk en figuurlijk geen drempels kent. Zo willen we als kantoor zijn: mensen kunnen met vragen gewoon binnenlopen. Vleuten had tot 1995 geen notaris. De afgelopen twintig jaar is Leidsche Rijn gebouwd. Allemaal nieuwe bewoners met hun eigen notariële behoeften. We proberen onze mogelijke cliënten op een toegankelijke manier goed en

professioneel te behandelen. En dus niet als kantoor dat op prijs probeert opdrachten binnen te halen.’

‘Het is goed dat de KNB werkt aan de zichtbaarheid van het notariaat en aan tafels zit waar het er weldegelijk om gaat. Dat blijkt ook uit de mails van de voorzitter die we elke week ontvangen. Het moet niet zo zijn dat we als beroepsgroep voortdurend ons eigen bestaansrecht moeten bewijzen. Het leuke aan dit vak is namelijk dat je met mensen de diversiteit van een probleem kunt aanpakken. Je moet je als adviseur kunnen profileren en wilt niet dat de notaris in de beeldvorming vooral iemand is die aan het eind van de rit voor veel geld nog een paar handtekeningen zet. De notaris is geen stempelmachine.’ ■