



*‘Het vak verliest zijn glans’*

Luc Sturm:  
*‘Specialisatie moet  
mogelijk zijn’*

TEKST Mechtelt Lindenhovius | FOTO'S Truus van Gog

**N**a mijn afstuderen wilde ik nog graag naar het buitenland. Voor Andersen Legal, waar ik als kandidaat zou beginnen, was dat geen probleem. Ik mocht kiezen waar ik heen wilde, als ik er maar niet zou blijven hangen. Het werd drie maanden Curaçao.

Ik heb uiteindelijk maar kort bij Andersen in Amsterdam gezeten. De notaris waar ik voor werkte, ging terug naar Baker & McKenzie en het hele team ging met hem mee. Net op tijd: een maand erna begon de Enron-affaire en niet lang daarna hield Andersen op te bestaan.

In mijn eerste jaar bij Baker & McKenzie heb ik heel veel geleerd. Ik deed alles samen met de notaris. E-mails, brieven, alles werd nagekeken. Na een jaar werd ik meer “losgelaten”, maar toen had ik wel die basis. Daar heb ik veel aan gehad voor mijn verdere loopbaan. Ik merk dat ik nu hetzelfde doe bij de kandidaten die voor mij werken.

De tijd bij Baker was een soort verlengde studententijd. Er werkten veel jonge mensen. Het was wel hard werken, begrijp me niet verkeerd. Maar na afloop werd er vaak samen een hapje gegeten of een biertje gedronken.

Tijdens mijn studie heb ik ook stage gelopen op een klein kantoor. Dat werk was niet te vergelijken met dat op een groot internationaal kantoor. Op een klein kantoor ben je veel generalistischer bezig, de zaken zijn nationaler en kleiner. Je hebt meer contact met je cliënt, terwijl ik nu veel meer praat met professionele partijen zoals advocaten of fiscalisten. De communicatie is dus ook heel anders. Ik kan veel sneller op een inhoudelijk hoog niveau praten.

Ik vind dat specialisatie mogelijk moet zijn. Die ministerieplicht vind ik eigenlijk ouderwets. Vroeger, zonder e-mail en internet, was daar wel wat voor te zeggen, maar tegenwoordig is de wereld zo klein geworden. Er rijden mensen van Amsterdam naar Drenthe omdat daar de goedkoopste notaris zou zitten! Vroeger was je al gauw een alwetende notaris. Je was al snel van alles op de hoogte. Maar met al die op stapel zijnde veranderingen, voor het vennootschapsrecht alleen al, is dat moeilijk waar te maken. Hoe kun je nu verwachten dat iemand op alle vlakken alles weet? Dat is toch niet meer realistisch!

.....  
In deze rubriek vertelt elke maand een (kandidaat)-notaris die tien jaar geleden (het jaar dat Notariaat Magazine voor het eerst verscheen) is begonnen met werken over zijn ervaringen en verwachtingen. Bent u in 2001 gestart en hebt u een interessant verhaal? Mail naar [nm@knbn.nl](mailto:nm@knbn.nl).  
.....

Curaçao is al die tijd blijven knagen. Na een paar jaar bij Baker & McKenzie ben ik samen met mijn vrouw teruggegaan. Ik kwam terecht bij STvB. Hoewel er *in house* geen notaris meer was, deed ik wel notariële werkzaamheden. De uiteindelijke akte passeerde een notaris van een ander kantoor. Ook daar deed ik internationale zaken, maar wel heel breed: alles wat maar met vennootschapsrecht te maken had, maar daarnaast ook registraties van zeetankers, hypotheek op vliegtuigen en hotelovernames. Het was doordeweeks hard werken, maar in het weekend leek het gewoon vakantie. Een erg leuke tijd, maar voor mijn carrière was het beter om weer naar Nederland te gaan.

Daar kwam ik terecht bij Lexence. De kleinere setting van het kantoor op Curaçao sprak me aan en Lexence was toen kleiner dan nu. Ik doe nu internationaal en nationaal ondernemingsrecht en heb meer contact met cliënten dan bij Baker & McKenzie. Mijn werkzaamheden verschuiven langzamerhand van productie draaien naar management. Ik ben nu *salary partner*. Over de toekomst van het notariaat ben ik eigenlijk minder positief. Het vak verliest zijn glans. De cliënt wordt steeds prijsbewuster. En tegelijkertijd krijg je vanuit de overheid allerlei controlerende taken opgelegd waardoor de administratieve druk toeneemt. Dat maakt het er niet gemakkelijker op. Toch is notaris worden voor mij een logische stap. Ook omdat mijn buitenlandse cliënten de term kandidaat-notaris vaak niet begrijpen. Praten ze wel met de juiste persoon? “Why talk to the Angels, if you can talk to God?” Ik zou het daarom goed vinden als dat wordt afgeschaft. ■

.....  
**Luc Sturm** (36) is na zijn afstuderen gestart bij Andersen Legal. Vervolgens werkte hij bij Baker & McKenzie Amsterdam en bij STvB op Curaçao. Sinds 2008 is Luc kandidaat-notaris bij het team OR Transacties bij Lexence. Hij is gespecialiseerd in het Nederlandse vennootschapsrecht.