



EPN

Twintig jaar bestaat de Vereniging van Estate Planners in het Notariaat (EPN). Het is zeker reden voor een feest, vindt de voorzitter Niels Baas, al is er geen aanleiding om op de lauweren te rusten. 'Er komt steeds meer wetgeving op ons af die ook nog eens steeds complexer wordt.'

TEKST Peter Steeman | BEELD Truus van Gog

Het lustrum dat 26 september werd gevierd, is het eerste congres dat Niels Baas als voorzitter van EPN meemaakt. De afgelopen twee maanden begon het te kriebelen, bekent hij. 'Samen met andere leden van het bestuur hebben we het afgelopen jaar veel energie gestoken in dit congres. Je ziet het stapsgewijs groeien. Tegelijkertijd begin je, naarmate de datum van het congres dichterbij komt, steeds meer warm te draaien. Tijdens het fietsen ben je na aan het denken over je speech. De dag was een succes. De leden waren na afloop heel enthousiast.'

#### GOEDE HANDEN

Het thema van het congres luidde 'de ondernemer, the next generation'. Waarom dit thema? 'De babyboomgeneratie gaat met pensioen. Binnen veel familiebedrijven speelt het vraagstuk van de opvolging. Het gaat om grote aantallen. Nederland telt ruim 270.000 familiebedrijven. Dat komt neer op 70 procent van

#### 'Het etiket EPN-notaris moet staan voor kwaliteit'

alle bedrijven. Het gaat er niet alleen om of een bedrijf overgaat in de goede handen – is de opvolger opgewassen tegen zijn taak? –, maar je moet het bedrijf ook op een financieel gezonde manier voort kunnen zetten. Daarvoor is het belangrijk dat je gebruikmaakt van de ruime mogelijkheden die het schenken en erfrecht biedt. Op die manier kun je de continuïteit waarborgen.'

'We zochten naar een mix in het programma van vakinhoudelijke verdieping en praktijk, omdat het congres toegankelijk moet zijn voor een groter publiek dan alleen EPN-leden. Er komen ook fiscalisten en advocaten. Daarom hadden we sprekers uitgenodigd als Mascha Hoogeveen, universitair docent en deskundig op het gebied van bedrijfsopvolging, en Barbara Reinhartz, hoogleraar familierecht. Zij is ook lid van de wetenschappelijke adviesraad van EPN en betrokken bij het ontwerpen van modellen. Zo gaat wetenschap en praktijk hand in hand. Bernard Schols, oud-notaris en hoogleraar, ging daarin nog een stap verder. Hij is niet alleen een kei op zijn vakgebied, maar weet als geen ander hoe je daarover op een meeslepende wijze vertelt. Hij verzorgt

zelfs een theatercollege over erven en schenken. Floris van Bommel vertelde hoe hij, samen met zijn broers, als negende generatie het familiebedrijf succesvol voortzet. De manier waarop die broers samenwerken en de rollen verdelen, is een schoolvoorbeeld van hoe een familiebedrijf kan functioneren. Het was heel mooi om te horen hoe ze dat doen.'

#### VERTROUWEN

Hoe kijkt hij naar de toekomst? 'Die ziet er zonnig uit. Niet alleen vanwege de baby-boomers. Nederland internationaliseert. Kijk alleen al naar het groeiende aantal Internetbedrijven dat hun IT'ers uit het buitenland haalt. Die expats vestigen zich aanvankelijk met het idee om na een paar jaar weer terug te gaan, maar wanneer ze hier een partner vinden en een gezin stichten, wordt dat verblijf permanent. Dan heb je behoefte aan een estate planner, bijvoorbeeld om je testament zo te structureren dat je niet in meerdere landen erfbelasting betaalt. Een andere ontwikkeling waar we naar kijken, is de steeds grotere behoefte aan zelfbeschikking. Je ziet het aan het groeiende aantal levenstestamenten. Wat nog in de kinderschoenen staat, is het toezicht. Als je iemand tot gevolmachtigde benoemt, is dat een keuze die is gebaseerd op vertrouwen. Maar wie controleert de gevolmachtigde? Dat zou een rol van de estate planner kunnen zijn.'

#### ETIKET

De kansen zijn er maar ze liggen niet voor het oprapen, waarschuwt Baas. 'Je moet hard werken om bij te blijven in je vak. Er komt steeds meer wetgeving op ons af die ook nog eens steeds complexer wordt. Een aantal jaren geleden hebben we om die reden als EPN een toelatingsexamen voor al onze leden ingesteld. Sommigen haakten af, maar het is een voorwaarde om het specialisme op peil te houden. Het is ook belangrijk naar de buitenwereld. Je wilt dat een vermogensadviseur van een bank zijn cliënt naar een EPN-notaris verwijst. Het etiket EPN-notaris moet staan voor kwaliteit.' ■