

A full-length portrait of a woman with shoulder-length brown hair, smiling at the camera. She is wearing a light pink blazer over a black V-neck top, dark grey jeans, and leopard-print high-heeled shoes. Her right hand is on her hip, and her left hand is resting on her thigh. The background is a solid blue color.

‘In maatwerk ligt
je meerwaarde.
Die moet je
laten zien.’

En
verder

‘Startersdossiers willen nog weleens op elkaar lijken, maar de dossiers van samengestelde gezinnen nooit’

Jacqueline Trouw uit Etten-Leur wilde meer vrijheid en begon voor zichzelf. Nu werkt zij als notarieel jurist en interim kandidaat-notaris. Daarnaast is zij gemeenteraadslid.

TEKST Henriette van Wermeskerken | BEELD Truus van Gog

Toen ik elf jaar kandidaat-notaris was, heb ik mijn baan opgezegd om voor mijzelf te beginnen. Een risico, vond iedereen om mij heen. Maar ik kende de markt, ik wist dat er behoefte was aan kandidaat-notarissen. En ik had er vertrouwen in. Ik deed het om twee redenen. Ten eerste vanuit de behoefte aan meer vrijheid, aan meer regie over mijn tijd en mijn agenda. Ook wilde ik meer van het notariaat zien. Ik heb op verschillende kantoren gewerkt, onder andere in Etten-Leur. Ben je een tijd bezig, dan krijg je steeds vaker de vraag: wil je notaris worden? Het antwoord daarop wist ik niet, en ik weet het eigenlijk nog steeds niet. Om die afweging te kunnen maken, wil ik mij breder binnen het notariaat ontwikkelen. Meer van het vak zien. Dat gaat heel goed op deze manier.’

POLITIEK

‘Sinds maart van dit jaar combineer ik mijn werk met de politiek. Ik zit in de gemeenteraad van Etten-Leur, waar ik geboren en getogen ben en met veel plezier woon. In 2009 werd ik lid van Ons Etten-Leur. De partij heeft een sociaal programma en staat voor een zorgzame maatschappij. De politiek wordt open en eerlijk bedreven. Geen achterkamertjespolitiek. Het gaat om de inhoud, en dat bevalt mij. Het politieke spel is minder interessant. Bij de laatste verkiezingen stond ik op de vijfde plaats. We gingen van drie naar vijf zetels. Ik ben er wel trots op dat ik, dankzij voorkeursstemmen, ook in de raad was gekomen als ik op een lagere plaats had gestaan.’

NETWERKEN

‘Ik ben vrij breed opgeleid, vooral in het onroerendgoedrecht en het personen- en familierecht. Ik werk nu vooral als freelancer op notariskantoren. Op dit moment op een kantoor in Amsterdam en een kantoor in Beek. Over opdrachten hoef ik mij momenteel geen zorgen te maken, want de vraag is groot. Daarnaast doe ik advieswerk voor particulieren. Dat ben ik langzaam aan het opbouwen. Het meeste werk krijg ik uit mijn directe netwerk: via vrienden en bekenden. Ik heb een website met een blog, vooral op particulieren gericht. Daar schrijf ik stukjes over actualiteiten. Met LinkedIn richt ik mij meer op de zakelijke markt. Natuurlijk ben ik ook offline actief. Samen met een andere zzp’er, werkzaam als coach, organiseer ik elke twee maanden een netwerklunch voor Etten-Leurse ondernemers en professionals, in steeds een ander restaurant – zo betrekken we ook dié ondernemers erbij. Verder zit ik in het KNB-ringbestuur Zeeland-West-Brabant. Interessant om zo betrokken te zijn bij wat er speelt. Om zo veel mogelijk leden naar de ringvergaderingen te krijgen, vragen we interessante sprekers. Onlangs sprak bijvoorbeeld René Meyer, die nauw betrokken is geweest bij de ontwikkeling van het levenstestament, over de medische aspecten daarvan.’

VERANDERINGEN

‘Op LinkedIn streef ik ernaar om zichtbaar te zijn, om dingen te delen waar anderen iets aan hebben. Laatst deelde ik bijvoorbeeld via André Nuytinck, hoogleraar privaatrecht, een opiniestuk van Larissa Pans over de standpunten van de Staatscommissie Herijking Ouderschap. De notariële praktijk van het relatie-, vermogens-

en erfrecht kent grote veranderingen. We hebben dagelijks te maken met andere vormen van ouderschap dan de traditionele. Steeds vaker kom ik samengestelde gezinnen tegen. Altijd interessant. Startersdossiers willen nog weleens op elkaar lijken, maar de dossiers van samengestelde gezinnen nooit. Mensen zijn jong of oud, hebben kinderen uit eerdere relaties, hebben al dan niet samen kinderen of willen dat graag. Ik vind het een prachtige uitdaging om de zaken zo te regelen dat recht wordt gedaan aan de wensen en belangen van alle betrokkenen, volwassenen en kinderen, en om complexe situaties duurzaam en toekomstgericht op te lossen. Maatwerk, daar gaat het om.’

BETROKKEN

‘Als notaris moet je meerwaarde laten zien. Dat doe je door maatwerk te leveren. Daarmee zeg ik niets nieuws, maar het gebeurt nog niet genoeg. Mensen hebben nog steeds vaak het gevoel dat de notaris op een knop drukt en dat er een akte uitrolt. Als je dat gevoel bij mensen niet kunt wegnemen, heb je je werk niet goed gedaan. Slaag je er niet in maatwerk te leveren, en op die manier je specialistische meerwaarde aan te tonen, dan is dat een gemiste kans. Iedereen moet dat op zijn eigen manier doen. Wat ik heel belangrijk vind: persoonlijke aandacht. Betrokken blijven bij je cliënten. Neem eens contact met een cliënt op vijf jaar nadat hij bij je is geweest voor een testament, en nodig hem uit om te kijken of dat nog up-to-date is. Dat wordt op prijs gesteld. Eventueel doe je dat in een onbetaald gesprek. Er zijn kantoren die standaard aan dit soort “nazorg” doen.’ ■