



Dynamiek en energie met drie bedrijven

En
verder

Het is heerlijk om zelfstandig te zijn

Rieke Dwarkasing, ondernemer in hart en nieren, werkt op een bijzondere manier in het notariaat. Met haar drie bedrijven bedient zij drie verschillende markten.

TEKST Henriette van Wermeskerken | BEELD Truus van Gog

Ik ben geboren en getogen in Suriname, waar ik rechten heb gestudeerd. Nadat ik bij een notaris- en advocatenkantoor in Paramaribo heb gewerkt, besloot ik mijn horizon te verbreden en naar Nederland te gaan. Hier studeerde ik notarieel recht en daarna fiscaal recht. In 1998 werd ik kandidaat-notaris. Op verschillende kantoren deed ik ervaring op. In oktober 2006 ging ik bij een kantoor werken dat een vestiging in Doetinchem zou opzetten. Het was de bedoeling dat ik daar de tweede notaris zou worden. Ik had een duidelijk carrièrepad voor ogen. Mijn grote wens was om notaris te worden op een kantoor waar iedereen specialist was: ik in het ondernemingsrecht en mijn partners in het familierecht en het onroerendgoedrecht. Iedereen een kei in zijn eigen vak. In Doetinchem, waar ik al een paar jaar had gewerkt en een naam had opgebouwd. Zo zag mijn ideaal eruit. Met dat vooruitzicht kocht ik een huis in Doetinchem.'

ZUIVER

'Helaas, de crisis gooide roet in het eten. Net als op veel andere notariskantoren sloeg die bij ons in 2008 hard toe. Er werden 25 mensen ontslagen. Daar hoorde ik bij. Een dieptepunt. Ik zag mijn hele toekomst in duigen vallen. Een week lang heb ik voor mij uit zitten staren. Solliciteren was geen optie, want er was nergens werk binnen het notariaat. Ik kon wel aan de slag bij een belastingadvieskantoor of een accountantskantoor, maar dat wilde ik niet. Mijn hart ligt bij het notariaat. Dat vind ik binnen de dienstverlenende beroepen het meest zuivere beroep. Je bent onafhankelijk, je hebt een vertrouwensfunctie, je kunt echt wat toevoegen, waardoor mensen verder kunnen. Dat is en blijft fantastisch om te doen. Ik stelde mezelf de volgende

vragen: wat wil ik, waar ben ik goed in en wat heb ik nodig om dat te doen? Ik schreef een doortimmerd businessplan om als zelfstandige in mijn vak verder te kunnen.'

ADVIES

'Zo ontstond Rieke Consultancy. Een notarieel juridisch adviesbureau voor ondernemingen en ondernemers. Ik heb mij er volop in gestort. Via netwerken en lidmaatschappen van businessclubs heb ik langzamerhand een mooie klantenkring opgebouwd. Ik ben altijd kandidaat-notaris gebleven en voldoe dus aan alle beroeps- en gedragsregels. Nodig is dat niet, als adviseur zoals ik ben, maar ik zie het als een waarborg voor mijzelf en voor mijn cliënten. Ik ben geen *free-wheeler* die pseudo-notarisdiensten verricht. Alles doe ik volgens de regels van het beroep. Inmiddels heb ik een samenwerkingsverband met een notaris die de akten passeert. Dat is een exclusieve samenwerking. Ik doe uitsluitend ondernemingsrechtzaken, die hij ook aan mij doorgeeft, en omgekeerd verwijs ik naar hem door als mensen bij mij komen met een zaak op het terrein van familierecht of onroerend goed. Dat gaat super. Ik werk alleen, en doe af en toe op afroepbasis een klus voor notariskantoren.'

SURINAME

'Toen het kabinet viel in 2012, daalde het vertrouwen in de economie. Toevallig overleden in die periode vier cliënten van mij, in drie maanden tijd. Mensen met wie ik een goede band had en voor wie ik veel zaken had gedaan. Dat had veel impact op mij. Bovendien raakte ik omzet kwijt. Het was een heftige periode. Drie jaar nadat ik met Rieke Consultancy was begonnen, ben ik mij weer op de toekomst gaan beraden. Door mijn achtergrond kreeg ik altijd al veel vragen vanuit de Surinaamse

gemeenschap. Toen heb ik een praktijk voor Surinamers opgezet: Notaris Suriname Nederland. In Den Haag bestaat al langer een kantoor met een Suriname-desk, maar in het oosten van het land was die behoefte er ook. Samen met mijn man, die een heel ander beroep heeft, maar goed is in marketing, heb ik research gedaan en deze praktijk op geheel eigen, heden-daagse wijze ontwikkeld en opgezet. Ik ga regelmatig naar Suriname en heb met een aantal notarissen daar samenwerkingsverbanden. Voor de internationale Surinamepraktijk doe ik nu ook familierecht en onroerend goed. Het loopt erg goed.'

ANTILLEN

'Een jaar daarna, in 2015, heb ik een soortgelijke gespecialiseerde praktijk opgezet voor de voormalige Nederlandse Antillen. Aruba, Curaçao en Sint Maarten hebben een aparte status, en Bonaire is net als Saba en Sint Eustatius een bijzondere Nederlandse gemeente. Mijn bedrijf heet Service Notaris. Net als bij de Surinamepraktijk bestaat een groot deel van mijn werk uit voorlichting en het coördineren van notariële werkzaamheden. Wat doe je als een familielid overlijdt aan de andere kant van de wereld? Ik werk intensief samen met notarissen op de eilanden, waar ik ook regelmatig naartoe ga. Mijn vraag aan mijn collega's daar is altijd: hoe ziet de procedure eruit, hoe lang gaat het duren en wat gaat dat kosten? Die informatie moeten mijn cliënten tevoren hebben. Dankzij mijn werk kunnen ze zich de reis besparen: ik zorg dat alles in kannen en kruiken komt. Nu heb ik dus drie verschillende bedrijven. Het is heerlijk om zelfstandig te zijn. Ik organiseer alles strak, daar houd ik van, en heb mijn vrijheid. Zo geeft het werk mij dynamiek en energie.' ■