

Speech ALV KNB 11 april 2017

Beste collega's

Mooi dat u in zulke grote getalen naar onze ALV bent gekomen. Ik begrijp ook wel dat dit wellicht niet zozeer uw interesse is, de behandeling van ons jaarverslag, vaststelling van de jaarrekening en begroting, maar veel meer het middagprogramma het mini-congres over het levenstestament. Maar niet voor niets hebben we verleden jaar voor deze strategie gekozen, met een mooi middag lokkertje kunnen we u toch betrekken bij het wel en wee van onze beroepsorganisatie.

Het is vandaag een bijzondere dag en ik neem u daartoe mee naar exact op de dag af vijf jaren geleden. **11 april 2012.** Een ledenpol per e-mail, de oproep en discussie in alle ringvergaderingen door de groep "notaris voor rechtszekerheid" had geleid tot het heenzenden van het bestuur op 6 maart.

Op die 11e april werd mede op basis van een beginselprogram door de ledenraad een nieuw bestuur gekozen. Drie leden (Franc Wilmink, Teun van Dijk en Sander Smits) van het bestaande bestuur drie leden vanuit de groep, (Ruud van Gerven als tijdelijk voorzitter, Dorine Oudhof en mijzelf) later aangevuld met Hamith Breedveld namens de grote kantoren.

De vijf speerpunten van het nieuwe beleid van dit bestuur waren

- Het zo spoedig mogelijk opstellen van een nieuwe beleidsvisie;
- Reorganisatie van de KNB als orde
- Reorganisatie van het bureau van de KNB
- Oprichting van een nieuwe entiteit tbv belangenbehartiging

- Aanstellen van een woordvoerder/boegbeeld

Het nieuwe bestuur startte met een grote opdracht aan Bureau Berenschot voor een fundamenteel onderzoek naar de orde, het functioneren van haar organen en de onderlinge communicatie.

En daarbij aan te geven hoe de orde en knb kan transformeren tot een slagvaardige, efficiënte, marktgerichte organisatie waarin de leden vertrouwen hebben.

Na drie maanden lag de eindrapportage op tafel.

De conclusies logen er niet om. Het vertrouwen van de leden in de KNB liet te wensen over. De organisatie is te weinig marktgericht, het beleid is onduidelijk en diffuus.

Het bureau vormde hiervan organisatorisch een afspiegeling en kende met onder andere een twee-hoofdige directie en meerdere bestuurssecretarissen een onduidelijke managementstructuur. Verantwoordelijkheden en lijnen moeten strakker. Ook was het notariaat en de KNB te weinig zichtbaar in het publieke debat.

Er moet nadrukkelijker gelobbyd worden in Den Haag. En ook het democratisch gehalte in de orde, in ieder geval de invulling daarvan, liet te wensen over.

De gouden regel bij een reorganisatie is dat structure follows strategy.

Aangezien de tijd ontbrak om eerst de strategie en dan nog de structuur daarop aan te passen is dat traject in het eerste jaar parallel gelopen. Een grote representatieve groep uit het notariaat met als penvoerder Leon Verstappen, werkte in recordtempo in de zomer van 2012 naar een nieuwe meerjarige beleidsvisie; "Met recht vooruit". In het najaar van

2012 heeft de ledenraad deze als de visie van de KNB vastgesteld.

De nieuwe koers was bepaald.

En mijn voorganger Ruud van Gerven stuurde u onder de naam "op koers" regelmatig berichten om u te informeren over alle veranderingsprocessen. Een eerste aanzet tot een verbeterde communicatie naar u toe.

U ziet ik heb het kleine tekstboekje nog, nagenoeg versleten van het vele inkijken.

Logisch dat de kernwaarden van het ambt als uitgangspunt werden genomen; Rechtszekerheid, kwaliteit en vertrouwen.

Ze zijn essentieel en vormen de smeerolie waarop de samenleving en haar economie draait. Een goed functionerende rechtsorde is van groot belang voor de economie maar draagt ook bij aan welvaart en welzijn van de burgers.

Met onze beroepshouding gestoeld op integriteit, deskundigheid, onafhankelijkheid en onpartijdigheid dragen wij (aldus Verstappen) als oliemannetjes er toe bij dat de smeerolie van een goed functionerende rechtsorde haar werk kan doen.

Ik noem nog een aantal aandachtsgebieden uit de visie, stakeholdermanagement, betere communicatie, effectieve lobby, innovatie, specialisatie, samenwerking in Europa, aantrekkelijkheid van het ambt.

Op het bureau werden in nauw overleg met het bestuur en een extern adviseur grote wijzigingen doorgevoerd.

Het bureau zat tot dan toe te nadrukkelijk op de lijn van de publieke taak, sterk inhoudelijk en legistisch. Er was nauwelijks aandacht voor de notaris als ondernemer, en belangenbehartiging had niet de focus. De tweehoofdige

directie werd opgeheven, de eilandjescultuur opgedoekt. Er werd een harkstructuur in gevoerd met een directeur en drie managementleden die verantwoordelijk zijn voor de drie nieuw geformeerde afdelingen; Belangenbehartiging en Communiatie, de afdeling Praktijkzaken en de afdeling ICT en Procesoptimalisatie.

Het motto van het bureau luidt nu: "collectief prevaleert voor individu" en "buiten gaat voor binnen".

Meer dan voorheen staat het bureau ook letterlijk open voor de leden, veel overleggen van commissies en issue-groepen vinden er plaats. Er zijn kennismakingsbijeenkomsten voor kandidaat-notarissen. En pas benoemde notarissen en toegevoegd notarissen krijgen er ook een interessant programma geboden. In mijn optiek is het Spui daardoor meer van de leden geworden. Ook de interne verhuizing en nieuwe heldere en open inrichting heeft letterlijk bijgedragen aan een transparante en open werksfeer.

Ook naar de democratische structuur van onze orde is nadrukkelijk gekeken.

Er is in -2013 alweer- een groot discussie stuk opgesteld: Een verbeterde Orde. De resultante van brede discussies binnen bureau het bestuur een vertrouwenscommissie van de ledenraad en uiteindelijk de ledenraad zelf.

Ik noem een aantal conclusies;

- Draag zorg voor een wederzijds doeltreffende communicatie tussen leden, ledenraad en bestuur
- Het functioneren van de ringen moet worden verbeterd, met ondersteuning door het bureau van de KNB
- Voortzetting van het experiment regiobijeenkomsten in 2012 is gewenst

- Veel digitale informatie en meningspeiling voor en onder de leden.
 - Vorm de ledenraad om tot een meer controlerend orgaan. Overwogen is de ledenraad te laten verkiezen door alle leden. Wellicht de ledenraad samenstellen op basis van te duiden groepen in het notariaat; IDS kantoren, grote en middelgrote kantoren, eenpitters, brancheorganisaties als Netwerk, Formaat of NICO. Uiteindelijk is het de ledenraad zelf die ervoor gekozen heeft om de wijze van verkiezing en samenstelling te handhaven binnen de kaders van de Wet op het notarisambt.
- Enkele overige aanbevelingen:
- De ledenraad moet niet langer het beleidsmakende orgaan zijn. Daartoe is zij niet uitgerust en ze kent ook geen ondersteunend apparaat. De focus moet, zoals gezegd, meer gericht worden op controle, het werken als een parlement.
 - Het bestuur is het beleids- en gezichtsbepalende orgaan van de KNB Het bestuur weerspiegelt in zijn samenstelling de diversiteit van het notariaat.
 - De ALV heeft in bovengenoemde opzet geen toegevoegde waarde en moet daarom in principe worden afgeschaft. De laatste bevoegdheden overhevelen naar de ledenraad.
- Leden eventueel digitaal laten stemmen over puur huishoudelijke punten

Het heeft geresulteerd in het streven van het bestuur naar een verbeterde orde, gebaseerd op betrokkenheid, vertrouwen en daadkracht bij bureau en bestuur.

Ook daarbij was en is communicatie het centrale woord.

Daarover nu meer.

Met behulp van de afgedwongen brief van de toenmalige staatssecretaris Teeven, was het niet langer nodig om een zelfstandige belangenbehartigingsentiteit op te richten, zoals de groep notaris voor rechtszekerheid voorstond.

De staatssecretaris was van mening dat de KNB wel degelijk aan collectieve belangenbehartiging mocht doen zolang daar maar een publiek belang mee was verweven. Anders dan de Tweede kamer in 1997 nog min of meer had verboden. En daarmee werd ook indachtig het advies van Berenschot een professioneel lobbybureau aangetrokken, Public Matters. Via infomatters, een speciale applicatie, worden we dagelijks op de hoogte gehouden van politieke ontwikkelingen die voor het notariaat relevant zijn.

Daarnaast is later ook nog een eigen lobbyiste in vaste dienst aangenomen, Tessa Maas. Zij heeft 24/7 haar antenne uitstaan in de Haagse circuits. Er wordt gewerkt vanuit een professionele KNBlobby-prioriteitenlijst waarbij het verloop van alle wet- en regelgeving wordt gevolgd.

U vraagt natuurlijk of de lobby effectief is geweest. Jazeker!. Niet alle lobby-inzet kan om strategische redenen gemeld worden, maar enkele voorbeelden wil ik wel geven.

Er werd gepleit voor de oprichting van de besloten vennootschap zonder de verplichte notariële tussenkomst. Om concurrentie redenen moest het ook in Nederland mogelijk zijn om snel en goedkoop over een rechtspersoon te kunnen beschikken.

Door een intensieve lobby via de departementen Veiligheid & Justitie en Economische Zaken én het in oktober 2012 zelf

inzetten van de "kleine bv" gekoppeld aan een lobby met MKB-Nederland is dit initiatief "verschubladisiert". Toen vervolgens vanuit Europa dit spook, nu genaamd SUP, (societas una personae) weer opdook is er wederom fors gelobbyd via Justitie en in Brussel zelfs via de permanent vertegenwoordiger van NL bij de EU. Uiteindelijk is daar ook dit dossier in de lade verdwenen.

In het kader van de wet doorberekening kosten tuchtrecht en toezicht is zeer veel lobbywerk verricht bij Justitie, ambtelijk en tot op het niveau van de minister. Met name de uitgebreide lobby in de Tweede en Eerste kamer heeft ertoe geleid dat in het huidige wetsvoorstel een garantiefonds is opgenomen van waaruit de kosten voor tucht en toezicht betaald zullen kunnen worden.

Een ander voorbeeld.

Het digitaal Centraal Aandeelhoudersregister. Jarenlang hebben we ervoor gelobbyd dat dit register niet bij de Kamer van Koophandel zou worden ondergebracht. Het leek alsof we de strijd verloren hadden ten faveure van de KvK die nota bene een veel kostbaarder oplossing had.

Inmiddels is begin dit jaar in de Tweede kamer een (door de KNB geschreven) initiatiefwetsvoorstel ingediend dat dit register onderbrengt bij het notariaat en alleen door het notariaat via het CDR kan worden gevoed. Invoering hiervan is zeer belangrijk voor de rol van de notaris in het ondernemingsrecht, los nog van de poortwachtersfunctie die hiermee versterkt wordt.

Ik vertelde u al een van de harde conclusies van het Berenschot onderzoek betrof het gebrek aan vertrouwen van de leden in de organisatie.

Daar is in de afgelopen jaren veel op ingezet allemaal vanuit de optiek dat een goede, transparante interne communicatie moet kunnen bijdragen aan dit herstel van vertrouwen. Niet geheel chronologisch geef ik u onze inspanningen daartoe aan.

Notarisnet is geheel vernieuwd en verbeterd en heeft ook betere communicatie tussen ringbesturen en leden mogelijk gemaakt al wordt die nog niet ten volle benut.

Belangrijke ledenraadstukken en verslagen zijn door alle leden eenvoudig in te zien.

Mijn beide voorgangers zijn met enige regelmaat berichten (op koers) gaan schrijven om u via directmail te informeren. Zelf heb ik daar een wekelijks bericht van gemaakt waarbij ik u op de hoogte houd.

De KNB verzendt met een veel groter frequentie digitale nieuwsbrieven. Er worden regelmatig digitale polls gehouden. Alle uitingen als Notariaatmagazine, nieuwsbrieven en berichten zijn eenvoudig terug te vinden op notarisnet (al is hier wellicht nog verbetering te bereiken).

Ook zijn alle relevante lobbydossiers in groepen ingedeeld en is de informatie eenvoudig op te halen.

Niet op de laatste plaats zijn we ook direct face to face met elkaar in gesprek gegaan. Niet alleen tijdens bestuursbezoeken aan de ringvergaderingen.

Ik bedoel daarmee de jaarlijkse regiobijeenkomsten. Ik meen het oprecht de laatste vijf van bijna een maand geleden waren een groot succes, dat blijkt ook uit de zeer hoge waardering die u daaraan hebt gegeven.

Al hebben we veel effort gestoken in die interne communicatie, toch heb ik nog steeds een punt van zorg, dat

in de laatste ledenraadsvergadering ook door hen werd gedeeld.

De ledenparticipatie is nog steeds verre van optimaal, ringbezoeken zijn vaak dramatisch laag. Ik hoop dan altijd dat als de leden zich niet middels fysieke aanwezigheid laten informeren zij dat wel digitaal doen. Ik moet zeggen ik heb daar wel mijn twijfels over.

Dus als u mij vraagt bent u erin geslaagd dit kritiekpunt vanuit de coup naar tevredenheid op te lossen dan moet ik bekennen; NEE.

En u weet hoe ernstig ik dit vind, we staan voor zeer grote uitdagingen, ons werkterrein en onze methode van werken gaan echt enorm veranderen, hoe belangrijk is het dan dat u aangehaakt blijft bij de KNB, het is niet alleen in uw eigen interesse maar in die van het gehele notariaat.

Niet alleen de kleine kern van bestuur, ledenraad en bureau zijn de KNB casu quo het notariaat.

Wij allemaal samen vormen de KNB / het notariaat. Dus ik doe ook een beroep op u - en niet zozeer de aanwezigen- maar wederom de thuisblijvers. Wij zullen niet nalaten u te bereiken en studeren ook op creatievere oplossingen daartoe.

De eerlijkheid gebiedt dat de leden ook de hand in eigen boezem dienen te steken, goede communicatie is wel gebaseerd op wederkerigheid en niet alleen op zenden.

Wat betreft de externe communicatie is er de laatste jaren veel veranderd en opgezet. We zijn gaan werken met een woordvoerder die uit eigener beweging en langs vooropgezette woordvoeringslijnen de media is gaan benaderen.

Hoewel Nora van Oostrom het formele bestuurswoordvoerderschap heeft teruggegeven zal zij alle bestaande mediacontacten vanuit haar expertise blijven onderhouden. U zult haar hopelijk dan ook veel blijven tegenkomen.

Ik meldde al eerder, de lobby is natuurlijk een zeer aansprekelijk voorbeeld van externe communicatie. Na één op één kennismakingsgesprekken met Kamerleden en hun medewerkers vindt frequent overleg plaats in beide kamers van ons parlement.

We organiseren -onder de naam juridische poort- met andere juridische beroepen debatbijeenkomsten in Nieuwspoort. Bijeenkomsten waar we voor onze beroepsgroepen belangrijke thema's met leden, deskundigen en kamerleden vrijelijk kunnen bediscussiëren. En recentelijk belegden we in de aanloop naar de verkiezingen nog een drietal politieke cafe's waar de leden en stakeholders samen met politici thema's waar het notariaat bij betrokken is met elkaar bespraken.

Grote mediacampagnes met radiocommercials (Wie van de Drie) en verspreiding van een paarhonderdduizend gratis brochures zijn ingezet rond het actieplan ouderen in veilige handen en het samenhangende levenstestament.

Ook onze najaarscongressen zijn meer dan ooit ingezet voor externe communicatie met stakeholders. Vanaf 2012 is nadrukkelijk voor een andere inhoud gekozen. Met thema's als ouderenbescherming, de notaris over de grenzen, notaris in de digitale wereld en de notaris voor het MKB, hebben we de in grote getalen genodigde stakeholders laten zien hoe wij betrokken zijn met die thema's.

Nog even teruggrijpen op De Verbeterde orde, al het voormelde heeft naar mijn mening nadrukkelijk bijgedragen aan de doelstellingen van het bestuur in 2013, werken aan betrokkenheid, vertrouwen en daadkracht op een heldere en transparante wijze.

Na "met recht vooruit" is ook de beleidsmatige trein niet tot stilstand gekomen.

Met verkregen input vanuit de regiobijeenkomsten in het voorjaar van 2014 en in overleg met de ledenraad is in het najaar door de ledenraad de strategische visie van de KNB voor de jaren 2015-2020 vastgesteld; **Notaris 2.0**

Daarbij is nadrukkelijk voor 7 beleidsthema's gekozen

1. Maatschappelijk positionering en relevantie van het notariaat
2. Modernisering van het toezicht
3. Modernisering van de notariele dienstverlening
4. Ontwikkeling van de digitale ruggengraat frontoffice
5. Ontwikkeling van de digitale ruggengraat backoffice
6. Digitalisering van de vastgoedketen
7. Aantrekkelijkheid van het ambt

De maatschappelijke positionering en relevantie. Ik heb het u al heel vaak verteld, daar ligt het voortbestaan van ons notariaat. Als we in de samenleving onze rol en toegevoegde waarde zichtbaar kunnen maken, ons maatschappelijke engagement kunnen tonen dan is dat het fundament waarop het notariaat kan voortbestaan. Ook vanuit de zijde van de overheid hebben we dan niets te vrezen. Dat is ook gebleken in de gesprekken die ik op het departement heb gevoerd. Onze participatie in 2012 bij het actieplan Ouderen in Veilige Handen is een prachtig voorbeeld daarvan.

We werken landelijk en lokaal samen ten behoeve van de (financiële) bescherming van ouderen. Dit gebeurt in een Brede Alliantie met stakeholders als Banken, Ouderenorganisaties, ministerie van VWS, Politie, GGZ, Veilig Thuis, organisaties die overtuigd zijn van onze rol en toegevoegde waarde in dit dossier.

Onze rol daarbinnen ligt nadrukkelijk op het terrein van bewustwording en preventie. In dat kader hebben we het levenstestament in stelling gebracht, en er is geen van onze partners die niet ziet dat hier enorme preventieve werking van kan uitgaan.

Als wij nadrukkelijk en met grote zorg hiermee blijven omgaan dan zie je dat maatschappelijk engagement ook zorgt voor uitbreiding van notariële werkzaamheden.

Het tweede punt, modernisering van toezicht is ook aangepakt. We hebben inmiddels ons eigen auditsysteem meer risico-gebaseerd en daarmee beter ingericht en ook meer toegericht op de diversiteit van onze kantoren. Onderdeel van het toezicht is ook het Bft. We hebben daar al in 2012 een samenwerkingsconvenant mee gesloten. Eerlijk is eerlijk de samenwerking kan beter. U weet dat wij het Bft kritisch volgen en zullen blijven volgen.

Ik ga niet alle punten van Notaris 2.0 een voor een met u doornemen maar modernisering dienstverlening, digitale front-en backoffice, digitalisering vastgoedketen wil ik allemaal duiden onder de noemer Digitalisering van het notariaat de tweede hoofdpijler van Notaris 2.0

Het wordt ook de afsluiting van mijn rede die tot nu toe veel reflecties naar het recente verleden heeft laten zien. Nu gaan we aan de hand van nog maar enkele flash-backs naar reeds

ingang gezette digitaliseringsprojecten en daarmee in volle vaart vooruit naar de toekomst.

Want weet; wie alleen naar het verleden kijkt, staat met zijn rug naar de toekomst!

Klagen zeuren en verlangen naar de goede ouwe tijd is mooi voor negentigjarigen op een bankje, maar niet voor ons, niet als je overtuigd bent dat je als notariaat nog een toekomst hebt!

Een eerste aanzet vormde de digitalisering van de registers naast het CTR kon in 2013 gestart worden met het Centraal Digitaal Repertorium. We bouwden zelf vervolgens het digitale CLTR. We spreken met de Raad van de Rechtspraak over het onderbrengen bij het notariaat van een te digitaliseren huwelijksgoederenregister. En ik meldde al eerder het digitale CAHR. Inmiddels draaien we proef met syteemen om de enorme hoeveelheid aan data, onze eigen big data, die we via die registers in handen hebben, ten faveure van de beroepsgroep te analyseren en terug te koppelen. Dat is kan ik u zeggen al nabije toekomst.

In november 2014 heeft een speciaal congres Rechtszekerheid digitaal plaatsgevonden. In de aanloop daarnaartoe heeft de oprichting van de Stichting Rechtzekerheid Digitaal plaatsgevonden.

Zij wordt als nadrukkelijk onafhankelijk van de KNB, ingezet om normenkaders te stellen ten aanzien van digitale producten en vernieuwingen die de KNB wil invoeren en zal daartoe ook certificeren en audits uitvoeren of laten uitvoeren.

Ook is de Srd in the lead als het gaat om de Baseline Informatiebeveiling Notariaat (BIN).

Een kwaliteitshandboek voor cybersecurity ten aanzien van onze kantoren en de aldaar gebruikte automatiseringssystemen is nagenoeg gereed. Vertrouwelijkheid en geheimhouding zijn wezenskenmerken van ons notariaat, het mag niet zo zijn doordat wij de digitale deur van onze kantoren open zetten dat beginsel geweld wordt aangedaan. Dat is kortgezegd rampzalig voor het in ons gestelde vertrouwen. Ieder van ons, ieder kantoor heeft daarin zijn verantwoordelijkheid te nemen.

Want ook in dit dossier is het de zwakste schakel die de kracht van onze digitale betrouwbaarheid bepaalt.

Het dossier NotarisID, het digitale identificatie- en authenticatiemiddel van de KNB. Ik heb het u al vaak geschreven en verteld. We hebben daar iets zeer waardevols in handen. Testen hebben uitgewezen dat we ook op basis van hoge standaarden van Europese regelgeving een middel "hoog" hebben ontwikkeld. Geen van de huidige andere aanbieders op de markt Idensys, eID, de banken Idin bereikt dit niveau. De overheid die veel te traag opereert in dit dossier heeft eerst begin 2019 haar programma van eisen gereed waaraan een publiek identificatiemiddel zal moeten voldoen. Alleen die middelen kunnen worden ingezet ter vervanging van DigiD. We hebben er nu voor gekozen samen met een grote strategische partner ons als eerste te richten op in introductie van NotarisID als privaat middel. Daar gaat de komende maanden full speed aan gewerkt worden. We houden u op de hoogte!.

De digitalisering van de vastgoedketen.

Met tal van gesprekspartners zijn wij serieus in gesprek en hebben we overeenkomsten gesloten van samenwerking. Met HDN, hypotheek Datanet over aanlevering en uitwisseling

van door ons gecertificeerd gegevens die in het financieringstraject onmisbaar zijn. We werken samen met Banken zowel de NVB als de betaalvereniging. Natuurlijk de makelaarsorganisaties als VBO en NVM. En recentelijk ook het voornemen met Makelaarsland samen te werken op gebied van onze NotarisID.

Natuurlijk trekken we in dit dossier al jaren op met het kadaster. Met hen gaan we zelfs ook een blockchain pilot opzetten.

En dan kom ik dus vanzelf bij wat door vele napraters gezien wordt als een grote bedreiging voor het notariaat; de blockchain. Nou wij zien dat niet zo. We zijn als enig publiekrechtelijke beroepsorganisatie als founding partner gestapt in de Nationale Blockchain Coalitie. Een publiek - private samenwerking met de ministeries EZ, V&J en I&M en vele banken verzekeraars, energiebedrijven en universiteiten. Vanuit de overtuiging dat we in de ontwikkeling van de blockchain bijvoorbeeld met onze NotarisID veel toe te voegen hebben als het gaat om digitale trust. De eerste actielijn van deze coalitie die zich **BC3** heeft genoemd (Blockchain Coalition Connect en Create), ziet ook op de ontwikkeling van digitale identiteiten, die gezien worden als een startpunt, een essentieel "bouwblok" voor de blockchain.

U ziet dat is de toekomst waar ik het nu over heb.
EN STERKER NOG DIE TOEKOMST IS VANDAAG.
U las ook afgelopen zaterdag het Financieel Dagblad?

Het Amerikaanse Rocket Lawyer is vanaf vandaag operationeel op de NL markt voor juridische dienstverlening. ELS het Franse moederbedrijf van mede-organisator van ons symposium van deze middag, SDU, heeft de introductie op onze markt van juridische dienstverlening mogelijk gemaakt.

Informeer u en lees op internet, maar alleen al in Amerika heeft Rocket Lawyer 16 miljoen klanten, niet alleen particulieren maar ook kleine ondernemingen en ook advocatenkantoren. Via deze legal-tech webservice kunnen ze online -deels zelfs gratis- gevalideerde documenten en overeenkomsten downloaden en digitaal ondertekenen en de systemen zijn een haast onuitputtelijke bron van juridische informatie die met gebruik van algoritmen de vragensteller voorzien van het juiste antwoord op zijn vraag. Met machtige investeerders als Google en Stanley Morgan hoeft niet getwijfeld te worden aan de achterliggende power. Men verwacht in Nederland 3/4 miljoen Nederlandse klanten te kunnen bedienen.

Blij was ik dan ook met een andere pagina grootte oproep in diezelfde krant waarin gepleit werd voor een nationaal digitaliseringsakkoord. Een akkoord tussen bedrijven, maatschappelijke organisaties overheid. Lijkt mij een geweldige zaak, verzuiling en versnippering in dit zo grote thema van de digitaliserende samenleving kan alleen voorkomen worden door gezamenlijk in overleg en in afstemming met elkaar op te trekken.

Met dit stukje toekomst van vandaag sluit ik af.

Mijn mede bestuursleden hebben mij gevraagd als laatst actieve couppleger in het bestuur een overzicht te geven van wat de toen ingezette nieuwe koers gebracht heeft. Natuurlijk is nog lang niet alles bereikt wat toen is voorgenomen. Over veel ontwikkelingen maak ik mij geen zorgen, veel dossiers staan op de rails en met een majeur programma als Notariaat Online ga ik u nu niet meer vermoeien, dat zal vanaf oktober mijn opvolger zeer zeker gaan doen.

Ik gaf het eerder aan mijn zorg en niet alleen die van mij maar van het hele bestuur, ledenraad en bureau is en blijft, hoe zorgen we dat u aangehaakt blijft bij alle ontwikkelingen. Ik zei het al eerder allemaal samen vormen wij de KNB / het notariaat.

Wij zullen niet nalaten u te bereiken, maar sta zelf ook open voor de ontwikkelingen van onze organisatie en geweldig mooie ambt. Alleen samen kunnen we bouwen aan een toekomstbestendig notariaat

Vijf jaar geleden hadden we de intentie de koers van de KNB te veranderen. Als je de koers van een mammoettanker een paar graden wijzigt dan kan hij na een reis van meer dan tienduizend mijlen in een ander werelddeel aankomen. Dat is voor mij de metafoor voor de KNB; als wij als opvolgende besturen er de laatste vijf jaren in zijn geslaagd de koers van de KNB maar een aantal graden te wijzigen, dan ben ik er van overtuigd dat -in the end- een nieuwe notariële wereld in het verschiet ligt.

Ik dank u voor uw geduldig gehoor.

Jef Oomen