

## Toekomstplannen KNB-bestuur



# De notaris beter positioneren

De regiobijeenkomsten liggen alweer een paar maanden achter ons. Hoe kijkt het bestuur van de Koninklijke Notariële Beroepsorganisatie (KNB) hierop terug, wat is er sindsdien gebeurd en belangrijker nog: hoe ziet de toekomst van het notariaat er nu eigenlijk uit? Voorzitter Franc Wilmink vertelt.

TEKST Jessica Hendriks | BEELD Truus van Gog

In april ging het bestuur van de KNB uitgebreid in gesprek met de leden. Door middel van verschillende regiobijeenkomsten in het land werd gesproken over het spanningsveld tussen de dienstverleningsmogelijkheden die de techniek biedt en de opvattingen over hoe het beroep nu eigenlijk moet worden uitgeoefend. Een discussie die aan urgentie won door de introductie van diensten, zoals de HEMA notarisservice. Uitkomst: er is niet één eenduidig antwoord op dit dilemma. Elke situatie is anders. Tijdens de bijeenkomsten werd duidelijk dat de leden met dezelfde worsteling zitten als het KNB-bestuur. 'De vraag of er een beroepsregel in verband met nieuwe initiatieven moet komen, is niet rechttoe rechtaan te beantwoorden. Van tevoren waren de meesten het erover eens dat er zo'n regel moest komen, maar aan het eind van de bijeenkomsten werd daar heel anders over gedacht', aldus voorzitter Franc Wilmink. 'Misschien was de verwachting dat het bestuur na de regiobijeenkomsten met een beroepsregel zou komen. Maar dat is niet het geval. Uit de gesprekken die wij met de leden hebben gevoerd, is het "ei van Columbus" niet gekomen. Maar we moeten nu als notariaat

in ieder geval wel een stap voorwaarts maken. De muren nog hoger optrekken rond het kasteel is niet wenselijk, in plaats daarvan willen we de notaris juist beter positioneren.' 'Maar', vult Wilmink aan, 'in september vindt de eerste behandeling van de tuchtzaak tegen de HEMA notarisservice plaats. Misschien oordeelt de tuchtrechter wel anders en moet er in de toekomst toch een beroepsregel komen. Dat is afwachten.'

## RECHTSVRAGEN

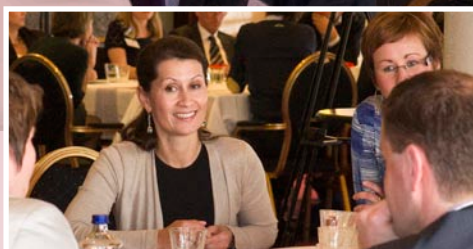
De regiobijeenkomsten dienden ook als voedingsbodem voor de toekomstplannen van het bestuur. Die zijn 25 juni in de ledenraad in Utrecht gepresenteerd. Een belangrijke trend voor de KNB van de toekomst is 'buiten gaat voor binnen' en 'collectief gaat voor individueel'. In dat kader wil het bestuur dan ook een aantal veranderingen doorvoeren. Zo komen er zogenoemde issuegroepen waarin juristen van de KNB, samen met leden en communicatieprofessionals over bepaalde thema's praten. Wilmink: 'Het doel hiervan is leden actiever te betrekken bij de lobby en samen een goede inhoudelijke lobby te kunnen voeren. Daarnaast kunnen we zo de kennis die er is, hergebruiken binnen de branche zelf. Denk bijvoorbeeld aan het

*'De muren nog hoger optrekken rond het kasteel is niet wenselijk'*

centraal aandeelhoudersregister. Hierbij is een soortgelijke lobby gevoerd: een samenwerking tussen betrokken leden, de specialistenvereniging en de afdelingen Juridische en Praktijkzaken en Belangenbehartiging en Communicatie. Door deze actieve en inhoudelijke lobby mogen wij nu volop meepraten over het centraal aandeelhoudersregister en zijn wij een belangrijke partij geworden. De beheerlast ligt straks bij de Kamer van Koophandel, maar wij voeden en gebruiken het register. Een goede positie.' Doordat 'buiten' steeds belangrijker wordt en de KNB gaat werken met issuegroepen, is het nodig om de taken voor 'binnen' iets te laten slinken. Een van de diensten die daarom gaat verdwijnen, is het beantwoorden van betaalde rechtsvragen. 'Onze juristen zullen meer bezig zijn met de inhoud voor de issuegroepen, daarom is besloten juridisch inhoudelijke rechtsvragen af te stoten. Hiervoor moeten notarissen zich in de toekomst wenden tot kennis in de markt. Hoe dit er precies uit gaat zien, moet nog verder worden uitgewerkt. Voor internationale vragen kijken wij bijvoorbeeld of we een samenwerking kunnen vinden met het Internationaal Juridisch Instituut, zodat je wel een faciliteit beschikbaar hebt voor het notariaat.



Regiobijeenkomst Haarlem 24 april



Vragen met betrekking tot de ambtsuitoefening, zoals over de Wet op het notarisambt, de Wet ter voorkoming van witwassen en financieren van terrorisme en andere regelgeving kunnen wel gewoon gesteld blijven worden', licht de voorzitter toe.

#### MEER INTERACTIE

Een ander speerpunt van het bestuur – dat ook in het discussiestuk De Verbeterde Orde stond – is het beter faciliteren van de ringen. Eind dit jaar wil het bestuur beginnen met een apart deel op NotarisNet waarop documenten kunnen worden gedeeld en informatie kan worden uitgewisseld. Daarnaast wil hij ringvergaderingen interessanter maken door het toevoegen van cursussen. 'Hierdoor hopen wij dat ringvergaderingen beter worden bezocht. Als je er dan toch bent voor een opleiding, loop je meteen door naar de ringvergadering. Het is belangrijk om de betrokkenheid van de leden bij wat er binnen de beroepsorganisatie speelt, te vergroten. Dit doen wij al door middel van de regiobijeenkomsten, het verspreiden van informatie via NotarisNet en nieuwsbrieven, maar wij denken dat het clusteren van cursussen en ringvergaderingen voor nog meer interactie zorgt. Dit betekent wel dat ons cursusbureau dan minder andere cursussen gaat organiseren.'

#### NOTARISPLEIN

De reorganisatie van het bureau van de KNB wordt op dit moment geëvalueerd. Er wordt gekeken of alles loopt zoals het zou moeten lopen en of er zaken bijgesteld moeten worden. Ondertussen is het bestuur druk bezig met nieuwe faciliteiten. Zo wordt er nagedacht over een online 'Notarisplein' dat het notariaat extra *in the picture* brengt. Wilminck: 'We hebben nagedacht over hoe je het notariaat goed kunt positioneren in de digitale wereld. In dit kader denken wij aan een plein waar je meerdere kanten op kunt. Je volgt eigenlijk de levensloop van de consument en brengt de rol van de notaris bij die verschillende fases onder de aandacht. Het zijn nog maar gedachten, maar op die manier willen wij de achterban verbinden.' Verder onderzoekt het bestuur of de KNB backoffice of online diensten à la HEMA in eigen beheer moet gaan aanbieden. Leden die daar gebruik van willen maken, betalen hier een bedrag voor. Leden die niet mee willen doen, betalen niks. Het zogenoemde cafetariamodel. Ook de samenwerking tussen notarissen en kantoren kan een stimulans gebruiken. Hoe dat precies gaat gebeuren, is nog niet duidelijk. Eerst wordt er geïnventariseerd welke samenwerkingsvormen er al zijn en of deze openstaan voor aansluiting.

#### EIGEN OPRIT

*Last but not least* is de gedachte om actiever in domeinen samen te gaan werken. 'Denk aan klant-makelaar-notaris-samenwerking', zegt Wilminck. 'Het vastgoeddomein is een goed voorbeeld. Als je in een keten positie kunt verwerven, versterk je meteen ook je eigen positie. Daarom moeten we beter vertegenwoordigd zijn in ketens. Denk aan het Elektronische Communicatie Hypotheken-systeem (ECH). De vastgoedketen is sterker gemaakt door het digitale berichtenverkeer tussen hypotheekfinancier en notariuskantoor te faciliteren. Dit heeft onze positie ook sterker gemaakt. En vergeet het Centraal Digitaal Repertorium (CDR) en het Platform Elektronische Communicatie (PEC) waarmee we gegevens kunnen uitwisselen niet. Deze systemen hebben er mede voor gezorgd dat we nu een sterke positie hebben bij het centraal aandelhoudersregister. Ze kunnen niet meer om onze platformen heen.' De plannen van het KNB-bestuur worden de aankomende maanden verder uitgewerkt én wellicht dat hier in de toekomst nieuwe regiobijeenkomsten over worden georganiseerd, want: 'Als bestuur doe je je bestuurswerk nooit in een soort vacuüm omdat je zelf zo geweldig bent, maar je doet het in interactie met diegenen waarvoor je het doet', besluit de voorzitter. ■